

Der Masterplan

für sofortige Kundengewinnung



1. Bestehende Kontakte anrufen

"Ich habe ein neues Programm, da geht es, um... Wäre das interessant für dich?" oder "Was hat sich getan, seit dem wir uns das letzte Mal gesprochen haben? Wie kann ich dich unterstützen?"

2. E-Mail rausschicken

3. Kurzes Motivations-Video machen

Hier kannst du gerne die Text-Vorlage nutzen, um Inspiration zu erhalten.

4. Post oder kurzes Live auf Facebook, Instagram und Co.

Bei mir ist heute eine Kundin ausgefallen, magst du die Stunde haben?
z.B. auf Erstgespräch einladen oder Coaching-Session

5. Glaubenssatz: "3 oder mehr Menschen in meinem direkten Umfeld brauchen jetzt mein Angebot."

Wer könnte das sein und dann go! ;-)

6. Live Training oder Workshop machen

7. Direkte Fragen an neue Gruppenmitglieder, Abonnenten, Leser oder Follower stellen

Z.B. Erzähle kurz etwas über dich und dein XY Thema/Problem (hier Bezug zu deinem Thema finden). Warum hast du dich eingeschrieben oder warum folgst du mir?

8. Dein Produkt zum Frühbucherpreis anbieten.

Achtung: Ein unklares Angebot zieht unklare Kunden an, egal wie der Preis ist!

9. Kooperationen nutzen, z.B. andere Gruppen

10. Lass dich vom Leben verführen. Ergreife Gelegenheiten.

Viel Freude und Erfolg!

Deine Antje